



# ASIAKASTA HAASTAVA RATKAISUMYYNTI -VALMENNUS

Tekniselle kaupalle räätälöity valmennus tarjoaa konkreettisia työkaluja, joilla myynti ja asiakasymmärrys nousevat uudelle tasolle. Onko aika kehittää tiiminne ratkaisumyynnin osaamista ja tuoda lisää arvoa asiakkailleen?



## Hyödyt

**Opit kohtaamaan** nykyajan myynnin haasteet entistä tehokkaammin.

**Kehityt luotettavaksi** asiantuntijaksi, joka osaa ratkaista asiakkaan tarpeet.

**Saat käytännön keinoja**, joiden avulla vakuutat asiakkaan ja päätät kaupat sujuvammin.

**Kehität digivalmiuksia**, joilla erotut kilpailijoista.



## Sisältö

**Moduuli 1:** Ratkaisumyynti ja ammattimainen valmistautuminen

**Moduuli 2:** Asiakkaan ääni ja rakentava haastaminen

**Moduuli 3:** Minä vaikuttajana

**Moduuli 4:** Ratkaisun esittäminen ja hyödyn argumentointi sekä asiakkaan vakuuttaminen



## Ajankohta ja paikka

**4 valmennuspäivää (klo 9–16)**

18.9., 21.10., 11.11. ja 16.12.2025

Tapahtumatalo BANK

Unioninkatu 20, 00130 Helsinki



## Hinta

Valmennuskokonaisuus yhdistyksen jäsenyrityksille 2200 € + alv / hlö, muille 2800 € + alv / hlö

Lisäksi veloitetaan kokoustarjoilut 225 € + alv / hlö (sis. aamiainen, lounas ja iltapäiväkahvi neljänä päivänä).



## Lisätietoja

Koordinaattori: Susanna Lundahl  
(09) 6824 130, susanna.lundahl@tekninen.fi

Johtava asiantuntija: Lauri Leskinen  
0440 911 067, lauri.leskinen@tekninen.fi

Toteutamme valmennusohjelman yhteistyössä Verona Consultingin kanssa.

**Teknisen Kaupan Liitto ry**  
Eteläranta 10, 00130 HELSINKI

**Ilmoittaudu tästä:**  
[bit.ly/3H7rzpb](https://bit.ly/3H7rzpb)